### ECONOMIA

### Sugar tax sospesa sino a fine 2025

# Lavoro, 180 milioni in più per le donne con figli

provvedimento approvato a Palazzo Chigi e inserito anche il rinvio della Sugar Tux. Cosà, per la settima volta la norma predisposta nel 2020 dal governo Conte per disincentivare, attraverso un baizello di Denteslani di euro al lirro, il consuno di Sendo la mona scadenza il pro-tano di Sendo la mona scadenza il pro-tano di Contente necessaria alla 400 millioni di conetture necessaria alla 140 milioni di coperture necessari alla proroga. «Bene il rinvio della Sugar Tax al 2026, ora al lavoro per cancellare una tassa ingiusta e dannosa. Solo un governo ideologico come quello composto da Pd e 5 stelle poteva, partorire una simile follia, C'è chi –



e delle Politiche

spiega una fonte della Lega — vuole schiacctare le imprese sotto una zavorra e chi, come la Lega, vuole alutaries. Lo spostamento della tassa sulle bevande edulcorate, già adottata da alcun Paesi te e caldeggiata dall'Organizzazione mondiale della sanità, è rivendicato anche dai capjeruppo di Forza Italia alla Camera e al Senato, Paolo Barelli e Maurizio Gasparii, con a di anticolo de la composi della contra della con imprese». Il rinvio è accolto con l'avole da Paolo Mascarino, presidente di Federalimentare. «È un passo nella giusta direzione, ma il nostro auspicio

resta chiaro: l'abolizione definitiva di questa ta sa. Continuiamo a ribadire che non è tassando il cibo o specifici di vita con con consultata della vita sania. Nel decreto Omnibus, oltre al differimento della Sugar Tax, figurano le norme per i fondi per il payboxo noli, per la rigenerazione della Sugar Tax, figurano la rigenerazione della concenta della carcata. Il consultata della vita della carcata della carcatata dell'Iva dal 22% al 5% sulle opere d'arte e la nomina di un commissario all'Aci.

#### La cessione

## Nextalia, corsa a tre per la piattaforma hi-tech di Firstance

di Andrea Rinaldi

È alle battute finali la trattativa per la vendita di Firstance da parte di Nextalia. In pole position per il 100% del broker insurtech — controllato dal marzo 2022 da Nextalia Private Equity, il primo dei fondi avviati dalla sgr di Francesco Canzonieri — sono rimasti la francese Harvest, fornitrice di soluzione software di front-

office per il settore della gestione patrimoniale, di pro-prietà dei fondi Ta Associates e Montagu e con un portafo-glio di 5.000 clienti tra advisor indipendenti, banche e assicurazioni; il private equity in-glese Jc Flowers, che ha recentemente comprato le attività italiane di Wefox e la società di brokeraggio Consulbrokers; e infine un'altra france-se, Blackfin Capital Partners,



se cestite da Firstance nta oltre 12.500 client

società di investimento con predilezione per aziende indi-

pendenti dotate di un model-lo di business «asset-light» e collaboratrici di operatori tradizionali nel settore finanzia-rio. La cessione dell'intero ca-pitale frutterebbe a Nextalia circa 190 milioni di euro.

A fondare Firstance, nel

2010, sotto il nome di First Advisory, sono stati Massimiliano Merio, Giuseppe Frasca e Lorenzo Fanti che hanno conservato il 40% della pro-prietà. Il controllo è infatti passato prima a Riello Investimenti, nel 2020, e due anni dopo al tondo Nextalia Private Equity, che aveva prima rile-vato il polo della formazione on line Digit Ed.

Firstance gestisce più di 40 miliardi di euro di asset ed è partner di oltre 60 tra le principali divisioni di private banking, operatori di wealth management e family office, ai quali permette l'accesso ad una piattaforma tecnologica proprietaria in architettura aperta con un'ampia gamma di soluzioni di private insu-rance. I suoi clienti hanno su-

perato quota 12.500. Negli ultimi anni il broker nsurtech ha avviato una campagna di shopping che ha portato nella sua orbita Life &



Poi Farad Insurance Broker Italia srl, intermediario assicurativo indipendente attivo nel segmento del private insu-E infine Gatsby & White,

piattaforma tecnologica attiva nella distribuzione di soluzioni assicurative per il mercato del wealth management in Europa.

Wealth, società indipendente specializzato in polizze vita

insurance, con masse inter-mediate di oltre 3 miliardi.



Sviluppata dalla startup Caffemotive

### Lavazza lancia Tablì, la capsula di caffè green senza l'imballaggio

di Alessia Conzonato

Il caffè è da sempre uno dei piaceri della tradizione italia-na. Secondo i dati più recenti, che risalgono al 2023, il con-sumo in Italia si attesta a circa 327 milioni di chili, con un va lore a persona di 5,5 chili con grande concentrazione sia nell'uso domestico che al bar. Per rendere questa esperienza meno impattante sull'ambiente ma senza perdere qualità in termini di gusto, Lavaz-



Il gruppo Carlo Colpo è marketing communication and

za ha ideato Tablì, una tab rea-lizzata interamente con il caf fè, senza imballaggi o ulteriori stema di grande innovazione sviluppata dal gruppo grazie all'acquisizione, nel 2020, della startup Caffemotive — spie-ga Carlo Colpo, group marke-ting communication and brand home director - Abbiamo registrato oltre 15 bre vetti per sviluppare questa tecnologia, grande ma sem-plice, composta da tab e mac-china di caffè e che sarà la prima del genere a uscire sul

Dopo la presentazione di Tabli alla Milano Design Week 2025, anche per celebrare i 130 del gruppo Lavazza, le nuove tab con la loro macchi-netta debutteranno a settemnetta debutteranno a settem-bre in Italia. «L'esperienza di assaporare il caffè nasce già dal tatto – continua Colpo –, che permette di percepire la polvere di caffè sulle dita, ma



anche dal profumo molto più intenso. Abbiamo avuto modo di accertare che anche l'estrazione è perfetta». Il pro-getto ha richiesto anni di sperimentazione, per arrivare a concepire una macchina del caffè in grado di estrarre la be-vanda (al momento nelle varianti espresso, due arabiche e decaffeinato) da una tab di caffè macinato e compresso al punto giusto per mantenere la sua forma nonostante l'assen-za di involucri e senza perdere

Il packaging, invece, è realizzato con carta totalmente riciclata e un lead protettivo di plastica. «Il dispositivo è in grado di smaltire autonoma-mente il cassetto che raccoglie gli scarti – aggiunge Colpo –, mentre la tab è al 100% compostabile». La scelta di entrare in questo particolare mer-cato, il direttore l'ha definita «una scommessa. I clienti po-tranno ordinare i prodotti dall'e-commerce di Lavazza, così da poter creare una relazione diretta con loro, che avranno la possibilità di lasciare feedback da cui intendiamo trarre informazioni per migliorare la customer experience».

